

RICOH FRANCE S.A.S.

Siège Social

RUNGIS

Parc ICADE "Paris Orly-Rungis"

7-9, avenue Robert Schuman

BP 70102 - 94513 RUNGIS Cedex

N° unique : 0 892 012 012 (qualifié 0,34 euro TTC/min)

## ATTESTATION

Nous soussignés, Société RICOH France SAS, Parc Icade, 7-9 avenue Robert Schuman – BP 70102, 94513 Rungis Cedex, attestons que notre **Partenaire**, la Société **TEC.B**, 31 rue de la Fonderie à Tourcoing (59200), fait partie de notre réseau de distributeurs agréés en tant que **Corporate Partner** depuis 14 ans et à ce titre, exerce une activité de revente et de maintenance des produits commercialisés sous la marque **RICOH**.

L'agrément « Corporate Partner » est attribué aux distributeurs qui respectent le processus de sélection correspondant, notamment au titre de leur compétence, professionnalisme, organisation, de la formation de leur équipe technique sur nos nouveaux produits et solutions et du respect de la Charte du Groupe RICOH, sans que cette liste ne soit limitative.

En outre, ces derniers utilisent des pièces détachées et consommables d'origine pour la maintenance de leur parc de MFP RICOH.

Ce partenariat permet à la société TEC.B d'avoir à sa disposition toute la force technique du Groupe RICOH. Par ailleurs, en cas de cessation d'activité de la Société TEC.B, RICOH France s'engage à poursuivre le service après-vente des matériels vendus par ladite Société, ceci aux conditions RICOH France, en vigueur à la date de reprise.

Toutefois, RICOH France ne saurait être poursuivie, en lieu et place de la Société TEC.B, en vue d'assumer les charges découlant du service après-vente qui auraient été payées par avance par son client.

C'est dans ce contexte, et connaissant leur rigueur et leur dévouement envers les clients, que nous pouvons affirmer que notre partenaire TEC.B est l'une des sociétés d'intégration de services dans les domaines des solutions d'impressions et des technologies documentaires, les plus pertinentes de la région des Hauts de France pour la vente indirecte des produits RICOH.

Dans un marché ultra-concurrentiel, faire le choix d'un prestataire de cette qualité est un gage de pérennité de vos solutions d'impressions et de sérénité pour vos services SI.

Fait à Rungis, le 25 avril 2019



**Fabien SEVENO**

Directeur des Opérations Commerciales Ventes Indirectes